

Home

Makler für Versicherungen und Finanzdienstleistungen sind zunehmend auf professionelle Unterstützung angewiesen. Neue gesetzliche Anforderungen aus der Vermittlerrichtlinie, MiFID und VVG-Reform belasten sie ebenso wie die gestiegenen Anforderungen an IT-Ausstattung, wachsende Produktvielfalt und zunehmendes Misstrauen der Verbraucher gegenüber Versicherungs- und Finanzprodukten.

Viele Vermittler können sich in diesem Umfeld nur noch behaupten, wenn sie sich **Pools** oder **Verbänden** anschließen. Diese haben seit langem ihre Berechtigung im **Maklermarkt** ? sei es als Servicedienstleister, Einkaufsgemeinschaft oder Lieferant von kostengünstigen Softwarelösungen. Mittlerweile kooperieren rund **94** Prozent aller Makler mit Pools und Verbänden. Doch es gibt ein Problem: Viele Pools sind für ihre Vertriebspartner ebenso wie für Produktpartner so etwas wie eine **Blackbox**. Das wollen wir ändern. Wir setzen darauf, dass Pools und Verbände vor **Transparenz** nicht zurückschrecken und ihren Partnern mehr Einblicke in ihren Geschäftsbetrieb gewähren als bisher.

Noch tragen wir Informationen zusammen, die künftig hier veröffentlicht werden. Sie haben Interesse an unserem Projekt oder wollen es unterstützen? Dann nehmen Sie gern Kontakt mit uns auf.